

YOUR DATA NEEDS
TO BREATHE ?

We are Oxygen.

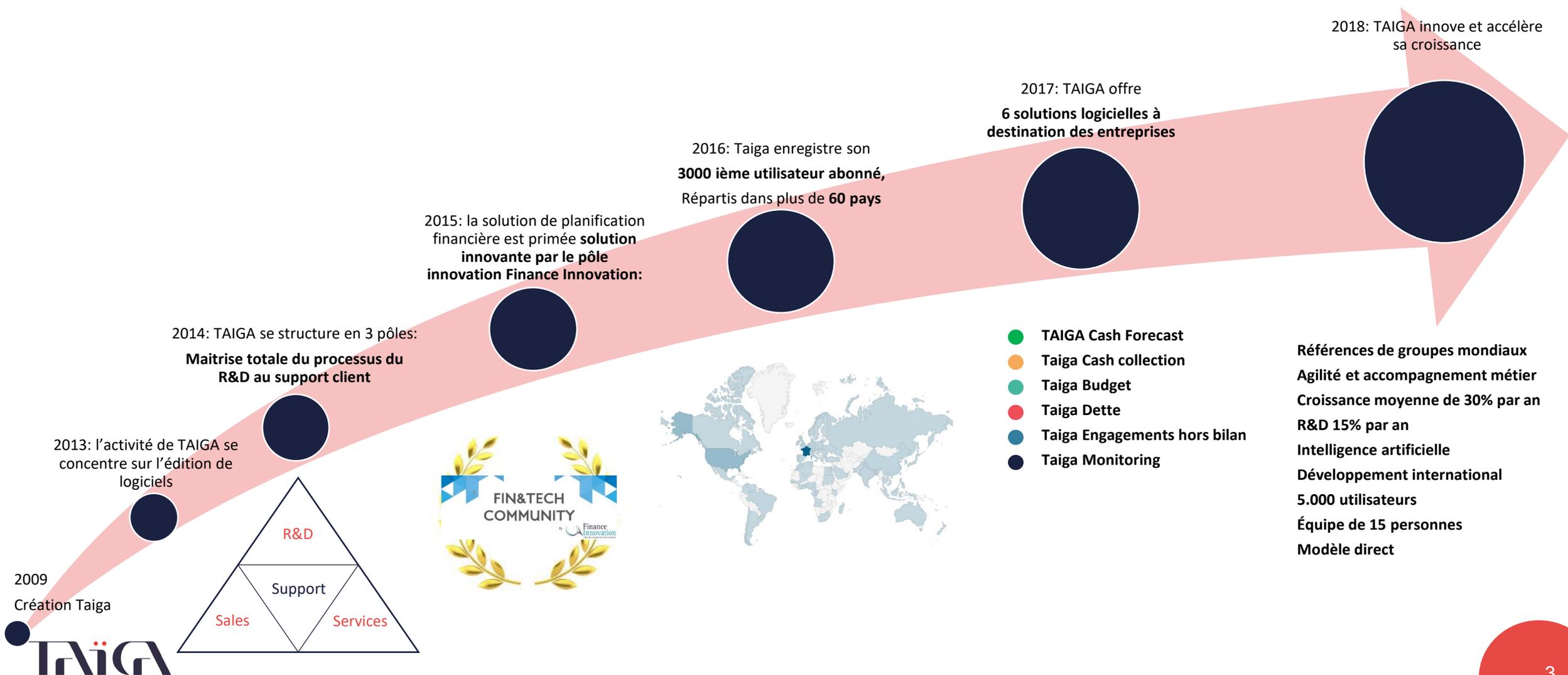
TRIGA

AFTE 2018

—
13 novembre 2018

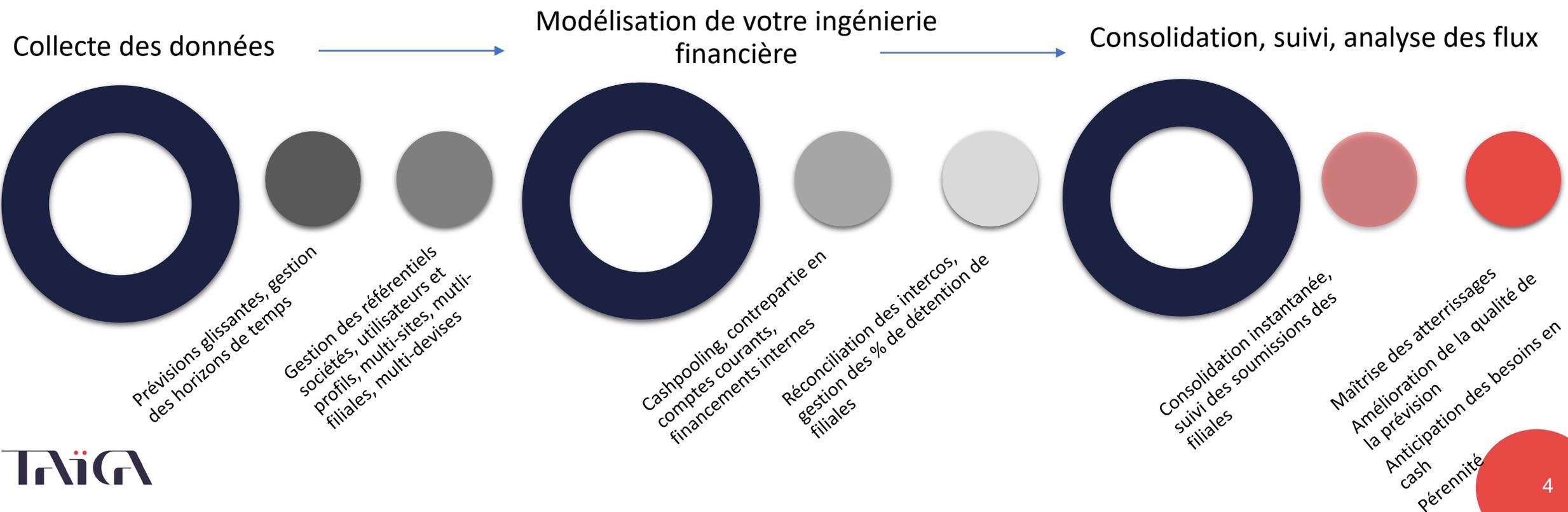
1. Qui sommes-nous?
2. Prévisions de trésorerie
3. Gestion du poste client
4. Gestion de la dette et des engagements hors bilan
5. Pour finir

1. Qui sommes-nous?



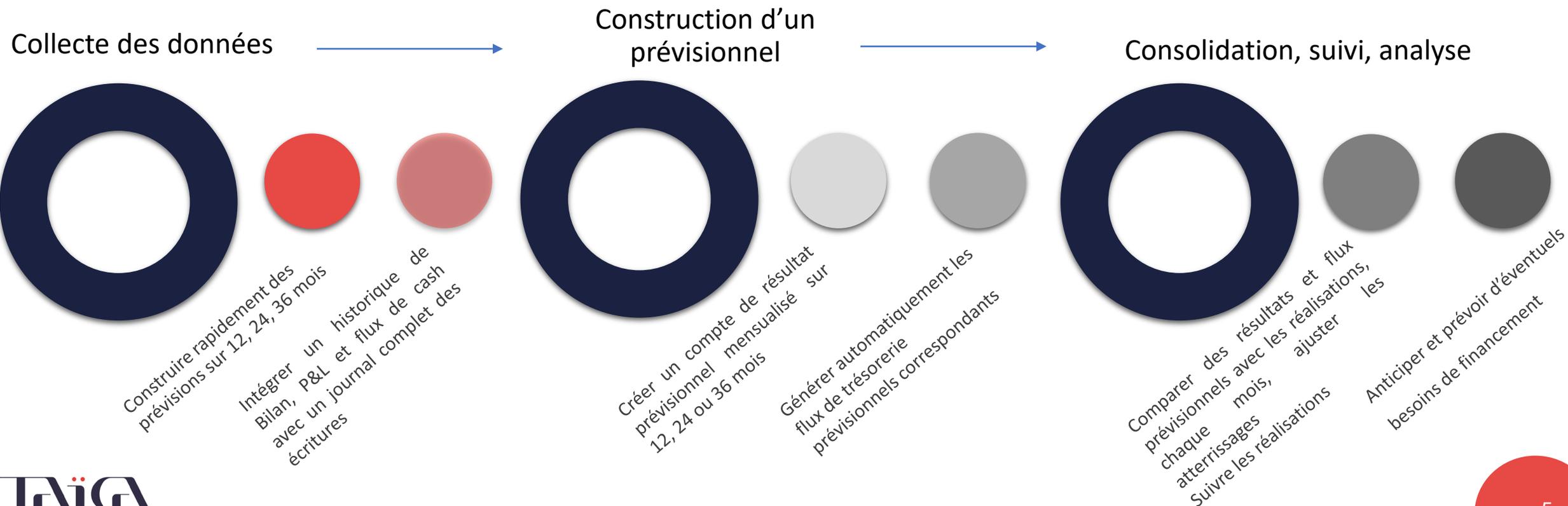
2. Prévisions de trésorerie

Taiga Cash Forecast, approche par les flux

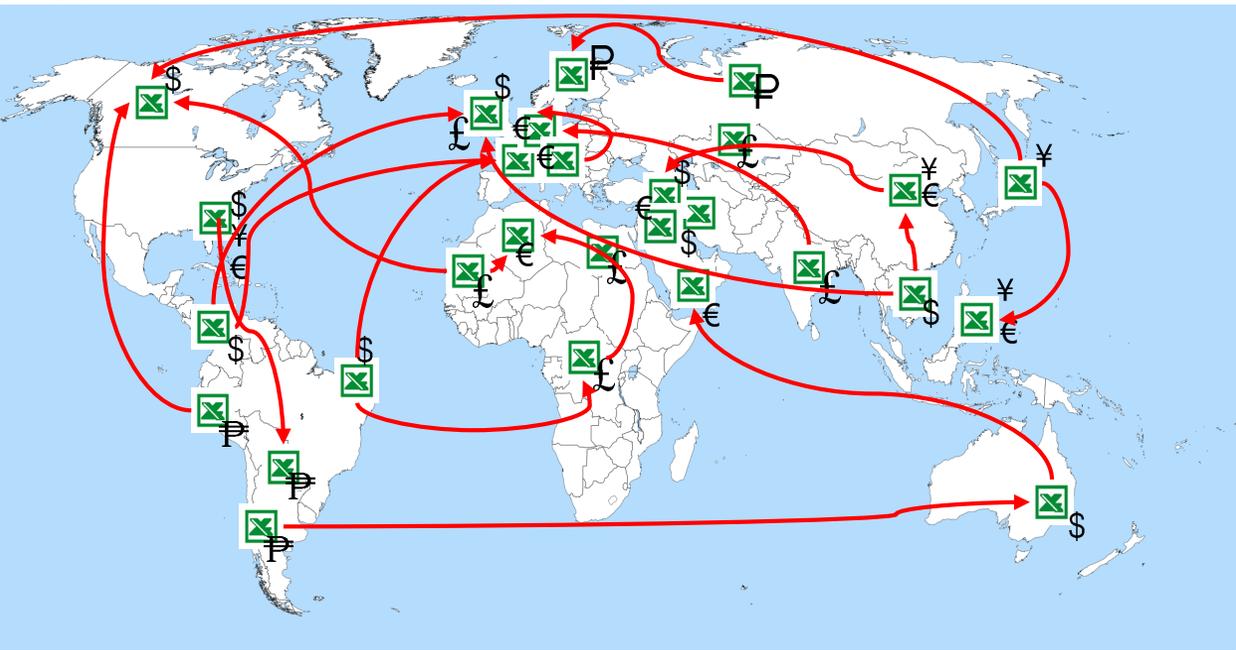


2. Prévisions de trésorerie

Taiga Budget, approche comptable



2. Prévisions de trésorerie



3. Gestion du poste client

Pour qui

- Volumétrie importante de factures à relancer
- Volume important de clients
- Lourdeur du suivi des actions, relance manuelle

Pourquoi

- Encaisser plus vite pour optimiser son DSO
- Personnaliser une relance pour chaque client
- Résoudre plus rapidement les litiges

Intérêt

- Un déploiement rapide
- Une rentabilité éprouvée dès la première année : amélioration du DSO
- ROI: réduction mesurée de 10 à 40% de l'encours clients

4. Gestion de la dette et des engagements hors bilan

L'intérêt d'utiliser un logiciel répond à trois questions :

Workflow

- Déploiement d'un workflow de validation personnalisable
- Restitution des référentiels internes, externes, signataires,

Suivi des lignes

- Suivre les éléments de la vie d'une dette ou d'une caution dans un seul outil:
 - Calcul et suivi des frais / Commissions / Amortissements
 - Suivi de l'utilisation / suivi des limites
 - Dématérialisation des documents (contrats, avenants, courriers...)
 - Alerte automatique

Analyse

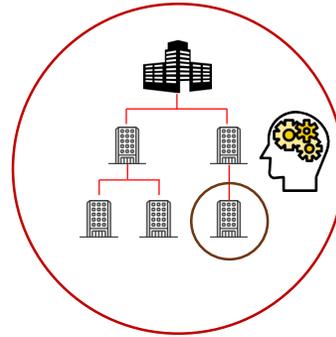
- Consolidation des données
- Restitution dans des reportings dédiés
- Reporting légaux

5. Pour finir

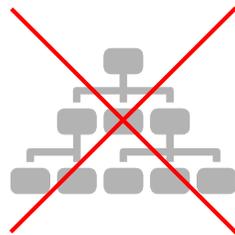
Diverses solutions



Savoir faire



Indépendance



Sécurité des données

