

LA GESTION DES RISQUES

LES CONTRATS CADRES ET LA RÉGLEMENTATION EUROPÉENNE

1 jour (7 heures)
PRÉSENTIEL OU DISTANCIEL
 ▶ 20/03/2025
 ▶ 18/09/2025

€ **Adhérent**
 885 € HT
Non-adhérent
 980 € HT
 Repas offert

Public concerné
 Trésoriers, responsables financiers et/ou juridiques amenés à négocier et à signer des conventions cadres relatives aux opérations de marché

Prérequis
 Pas de prérequis

Moyens pédagogiques et d'évaluation
 - Exercices d'application
 - Auto-évaluation à chaud

COMPÉTENCES VISÉES

- Savoir inscrire les instruments financiers dans des contrats cadres pour bénéficier de protections particulières notamment en cas de dépôt de bilan
- Connaître la jurisprudence existante en la matière qui souligne l'importance de la dimension juridique compte tenu des enjeux financiers en cause
- Gérer la réforme du droit des contrats qui affecte fortement le droit financier

PROGRAMME

PRÉSENTATION DE L'ENVIRONNEMENT LÉGAL

- Les objectifs et intérêts des conventions cadres
- Le cadre juridique français : domaines du droit à maîtriser... et réforme du droit des contrats
- L'historique des conventions-cadres
- ISDA 2002 et mises à jour dont la version de droit français de 2018, FBF 2001 et mises à jour, *Euro Master Agreement*
- Impact Emir et Mifid

ÉTUDE DÉTAILLÉE DE LA CONVENTION CADRE ISDA

- La structure de la documentation
- L'analyse et les impacts de chaque clause
- La négociation et le contenu du *schedule*

Exercices d'application

- Analyse des cas d'opérations antérieures
- Étude des défauts
- Établissement d'un *schedule* et modifications contractuelles conseillées

ÉTUDE DÉTAILLÉE DE LA CONVENTION CADRE FBF

- La structure de la documentation
- L'analyse et les impacts de chaque clause
- La négociation particulière du FBF

Exercices d'application

- Analyse de l'impact de la réforme du droit des contrats et contrat d'adhésion
- Introduction des seuils de déclenchement
- Négociation de l'annexe fiscale

ÉTUDE DÉTAILLÉE DE LA CONVENTION EURO MASTER AGREEMENT

- La structure de la documentation
- L'analyse et les impacts de chaque clause
- La négociation et le contenu du *schedule*

Exercices d'application

- Établissement d'un *schedule* modèle
- Choix du droit continental applicable
- Introduction d'une clause d'arbitrage

LA QUESTION DE LA COLLATÉRALISATION

- L'intérêt ou non de la collatéralisation
- La pratique de marché et le cadre juridique

L'OBLIGATION D'INFORMATION ET DE CONSEIL

- La notion d'opérateur averti, de client non professionnel, de client professionnel et de contrepartie éligible