

# LES GARANTIES DE PAIEMENT À L'INTERNATIONAL



1 jour (7 heures)



> 22/03/2019  
> 14/10/2018



**Adhérent :**  
790 € HT  
**Non-adhérent :**  
940 € HT  
Repas compris



**Public concerné :**  
Trésoriers, financiers internationaux, commerciaux, acheteurs et juristes internationaux



**Prérequis :**  
Culture financière



**Moyens pédagogiques, techniques et d'encadrement :**  
Formation présentielle - Étude de cas

## COMPÉTENCES VISÉES

- Maîtriser la panoplie des instruments et garanties de paiement du commerce international (crédits documentaires, *standby letter of credit*, garanties bancaires)
- Savoir choisir l'instrument le plus adapté à chaque situation (usage, pays, client ...)
- Maîtriser la négociation, la mise en place et la gestion de ces instruments

## PROGRAMME

### LES RISQUES DE PAIEMENT

- L'analyse des principaux risques politiques et commerciaux
- La couverture par les assureurs et les banques
- L'importance de la négociation commerciale (clauses contractuelles, *Incoterms*) et de la rédaction des contrats

### LES INSTRUMENTS POUR SÉCURISER LES PAIEMENTS

- Le crédit documentaire
  - La négociation commerciale, l'ouverture et la réception du crédit et son utilisation
  - La nature juridique des engagements
  - La tarification
- La *standby letter of credit*
  - Les mécanismes
  - La nature juridique des engagements
  - La tarification

- Les garanties bancaires
  - Les mécanismes
  - La nature juridique de l'engagement
  - La tarification

#### Étude de cas

- A partir d'un cas d'entreprise à l'exportation
- Analyse des risques
  - Choix de l'instrument le plus approprié entre le crédit documentaire, la SBL/C, la garantie bancaire
  - Détermination des principales difficultés opérationnelles

#### Actualités fintech

- Exploration des nouvelles solutions digitales disponibles à court ou moyen terme