

**LA GESTION DES RISQUES**

# LES CONTRATS CADRES ET LA RÉGLEMENTATION EUROPÉENNE

**1 jour** (7 heures)  
**PRÉSENTIEL OU DISTANCIEL**  
 ▶ 18/03/2022  
 ▶ 15/09/2022

€ **Adhérent**  
 850 € HT  
**Non-adhérent**  
 940 € HT  
 Repas offert

**Public concerné**  
 Trésoriers, responsables financiers et/ou juridiques amenés à négocier et à signer des conventions cadres relatives aux opérations de marché

**Prérequis**  
 Pas de prérequis

**Moyens pédagogiques et d'évaluation**  
 - Exercices d'application  
 - Auto-évaluation à chaud

**COMPÉTENCES VISÉES**

- Savoir inscrire les instruments financiers dans des contrats cadres pour bénéficier de protections particulières notamment en cas de dépôt de bilan
- Connaître la jurisprudence existante en la matière qui souligne l'importance de la dimension juridique compte tenu des enjeux financiers en cause
- Gérer la réforme du droit des contrats qui affecte fortement le droit financier

**PROGRAMME**

**PRÉSENTATION DE L'ENVIRONNEMENT LÉGAL**

- Les objectifs et intérêts des conventions cadres
- Le cadre juridique français : domaines du droit à maîtriser... et réforme du droit des contrats
- L'historique des conventions-cadres
- ISDA 2002 et mises à jour dont la version de droit français de 2018, FBF 2001 et mises à jour, *Euro Master Agreement*
- Impact Emir et Mifid

**ÉTUDE DÉTAILLÉE DE LA CONVENTION CADRE ISDA**

- La structure de la documentation
- L'analyse et les impacts de chaque clause
- La négociation et le contenu du *schedule*

**Exercices d'application**

- Analyse des cas d'opérations antérieures
- Étude des défauts
- Établissement d'un *schedule* et modifications contractuelles conseillées

**ÉTUDE DÉTAILLÉE DE LA CONVENTION CADRE FBF**

- La structure de la documentation
- L'analyse et les impacts de chaque clause
- La négociation particulière du FBF

**Exercices d'application**

- Analyse de l'impact de la réforme du droit des contrats et contrat d'adhésion
- Introduction des seuils de déclenchement
- Négociation de l'annexe fiscale

**ÉTUDE DÉTAILLÉE DE LA CONVENTION EURO MASTER AGREEMENT**

- La structure de la documentation
- L'analyse et les impacts de chaque clause
- La négociation et le contenu du *schedule*

**Exercices d'application**

- Établissement d'un *schedule* modèle
- Choix du droit continental applicable
- Introduction d'une clause d'arbitrage

**LA QUESTION DE LA COLLATÉRALISATION**

- L'intérêt ou non de la collatéralisation
- La pratique de marché et le cadre juridique

**L'OBLIGATION D'INFORMATION ET DE CONSEIL**

- La notion d'opérateur averti, de client non professionnel, de client professionnel et de contrepartie éligible